

自分の心に素直に従う 生き方のススメ

フミヤ

21歳 看護師

26歳 起業

28歳 セミリタイア

30歳 年収3億の25歳と出会う

31歳 億のステージを目指す!



20代でセミリタイアしてわかった
普通のサラリーマンが

お金

時間

場所

人間関係

仕事

5つの自由を手に入れるために
絶対に抑えておくべき3つのこと

～成功者が隠している真実～

僕自身はもともとやりたいことや夢がない人間だと思っていました。その割に案外プライドが高く、社会不適合者みたいにやりたくないことはハッキリしていました。

毎朝、満員電車に乗って会社の愚痴を言って終える人生にはなりたくないなと思いました。家族のために必死で働くことはカッコイイと思います。こういう世の中を否定するつもりもありません。

しかし、僕自身看護師をしながらなんかモヤっとしながら勤務をこなしていました。やりがいはあるのですが「一生こんな生活で終わるのかな」と。

ある程度のお金のためと世間体のいい仕事を選んでいる現実に。キャリアを積んでゆくゆくは師長にでもなって個人的にはパツとしないまま深海を彷徨うように自分を見失っていくんだろかなとうすうす感じていました。

そんなときにふと射し込む一筋の光と言いますか希望が現れました。

それが”インターネットビジネス”です。

はじめまして！フミヤと申します。

本書では、全く関係のない看護師をされていてパソコン苦手な知識なし、スキルなし、人脈なしの

一般人から月収100万円以上を稼いで独立をした視点から、

**“これからインターネットビジネスで稼ごうとする
ど素人が右往左往せずに最短距離で稼ぐために本当に
必要な本質”**

の部分を書いていこうと思います。

ちなみに僕は現在パソコン1台で何もしなくても収入が発生するので遊んでいようが寝ていようが稼ぐことが出来ています。

なのですが、当たり前ですが最初からこのように稼いでいたか
というと全然違います。

はじめは正しい情報や正しい行動がわからなかったですし様々な
ノウハウに取り組んで中途半端だったときもあります。

結果、ネットビジネスをはじめて半年間はほとんど稼ぐことも
出来ずに作業作業で自由とは真逆な時間のない生活を送っていた
のが事実です。

そうして、迷走を繰り返しながら正しい情報と正しい行動に巡
り合うことができたことで
ようやく稼げるようになりました。

その中で**”ビジネスで成功するための絶対的な成功法則”**がある
ことに気付きました。

何事にもまず俯瞰することが大切です。

物事を引いて全体を見ることが大切です。俯瞰するにしても、まずどういう視点で俯瞰するか、ということですね。

この部分は順を追って説明していきます。

この視点を得るまでは紆余曲折ありましたしプライドが邪魔して苦しい思いをしてしまうこともありました。

ですが、この気付けた法則に基づいて集中したことで今はお金も時間も圧倒的なレベルで手に入れられるようになりました。

今から、僕自身が実際の経験から知り得たこと。

“インターネットビジネスで稼ぐために絶対に知っておかなくてはいけない本質”

についてお話をしていきます。

【0章】

インターネットビジネスに出会うも希望が崩れ去る

本題に入る前に簡単に僕の自己紹介をしていこうと思うのですが僕の幼少期からのプロフィールはブログに載っているなのでここでは省きます。

なので、ここでは僕がインターネットビジネスをはじめてから、メンターと出会い月収100万円を稼ぐまでのストーリーをざっくりお話したいと思っています。

今でこそ「若いのにすごいですね」とか「50人の前で登壇とかすごいですね」と言われるようになってはいますが、もともとは人前が本気で苦手で（今も苦手）けっこうダメダメな人間でした。

自信はないわ、コンプレックスもあるし人生的には人並みの普通なんだけど個人的には面白くない。

看護師も先輩たちがレベル高い時期があって圧倒されて女性の職場だからペコペコしてるし自分を押し殺してるから僕にとっては苦痛でしかなかったです。

僕の中ではインターネットビジネスで出会う前のきっかけであるものが1つあります。

それは”パチンコ”です。パチンコで稼げるようになったきっかけから本質を見極められるようになっていきます。（ここでは割愛します）

それから僕自信が本当に変わるきっかけともなったのが”インターネットビジネス”これで全てが変わりました。

最初は超絶怪しいと思っていました。なぜならパチンコで本質を理解していたからです。

でも、パチンコと同じで調べていくうちにインターネットビジネスはちゃんと取り組めば稼げるし月収数百万も夢じゃない世界だということを知りました。

「まじか！ネットビジネスってすげー！これおれにもできるんじゃないかな？」

本業の看護師よりも稼げれば看護師を辞められるから月収30万円稼げれば好きなパチンコも打って少し稼げるからまじで最高だ。

と、思い最初はネット上に公開されている情報をひたすら集めました。パチンコも勝てるようになった理由は同じだからです。

勉強はそんなに得意ではないですが興味のある分野にだけは自然と熱中できました。

そこにいるんな人に会いまくり有料で教えてもらったり最初は30万円。そしてそこからの紹介で100万円。この時点で130万円の投資をしました。

こんなんじゃ稼げるようになるんならクソ安いじゃんと思っていて僕が看護師とパチンコで貯めた貯金の約半分の注ぎ込みました。

【ネットビジネスって自分には向いてない？】

これで脱サラ出来るんじゃないかと教えてもらう瞬間は希望に満ち溢れていました。

しかし、実際やってみるも3ヶ月経っても半年経っても収益はでませんでした。

最大で1万ちょっと。。。

僕の計画は崩れ去りました。

さらに本業が終わってから寝るまでの時間や休みの日をネットビジネスの時間に充てていたのですがパチンコも打ちに行っているので本業にも支障をきたしてしまいそうな負のスパイラルになっていました。

そして言われたことはこなしているのに結果がついてこず、稼げない。

「もともとパソコン苦手だしネットを使ったものはセンスないんじゃないか」と僕は諦めようと何度かは思っています。

【ある出会いで状況が激変する】

ある日のこと。僕とタメで当時の年収で8000万円ほどの人を紹介される。

実際には彼の話聞いて僕は驚きを隠せませんでした。彼が語るビジネスのノウハウや戦略、理論は僕が聞いたことのないような本物の情報とわかるようなもので全てが新鮮でした。人との出会いで全てが激変します。これは断言できる事実です。

今までもたくさんの人に会ってきていますが知識量と経験値がずば抜けていたのを覚えています。

この状況は稼げるようになった今でも体験することで、先日100億越えの企業をお持ちの方にお会いしたのですが、今でもそういったことは稀に遭遇します。

”マインド”は聞いたことはあるだろうか。その人に僕はそういった全てを教わった。

ノウハウだけではないビジネスで稼ぐために必要な考え方である。

人は人との出会いだけで人生は激変する。価値観が変化すると人も人生も変化する。僕はこの時のメンターとの出会いをきっかけに月収100万円を切らない生活を送っている。

はっきり言って僕は才能があるかというのはまじではありません。

なんで成功できたのかというと今思えば成功に必要な不可欠なある法則に従って行動できていたこと。

それが大きな要因だったと思っています。

そこで今から**“インターネットビジネスで稼ぐために絶対に知っておかなくてはいけない3つの本質”**をあなたにお伝えしていきます。

これを知ることによって初心者でも成功に近づける本質的な話になります。

ネットビジネス界隈でこれをしっかりと伝えている人が少ないと思うのでこれだけ叩き込めば間違いないです。

フミヤ

目次

第0章：

- インターネットビジネスに出会うも希望が崩れ去る
 - ： ネットビジネスって自分には向いてない？
 - ： ある出会いで状況が激変する

第1章ビジネスの本質1

「本物の情報」を選ばなければいけない

- ： 必要不可欠な能力
- ： ここでいくつかあなたに真実を話します

第2章：ビジネスの本質2

「正しい稼ぎ方」を選ばなければならない

- ： ネットビジネスで稼ぎにくい稼ぎ方（ビジネスモデル）
- ： 僕がオススメする稼ぎ方

第3章：ビジネスの本質3

「正しいメンター」から学ばなければならない

- ： 1.口だけではなく本当に稼いでいる人
- ： 2.センスがいい人、天才または時流でたまたま稼いじゃった人
- ： 3.ビジネスの理解をしており言語化して説明できる人

最後に

ビジネスの本質1:「本物の情報」を選ばなければいけない

これからインターネットビジネスで稼ごうと思っている初心者の方がまず気をつけなければならないこと。現代人の1日の情報量は江戸時代の一生分、平安時代の1年分と言われていています。つまりは、現代は情報過多であるというわけです。

それはつまり・・・

「正しい本物の情報を選ぶ必要がある」ということです。

【必要不可欠な能力】

なおかつ今後ビジネスをする上で必要不可欠な能力であるということです。

1年後、2年後、3年後となるとネットの流れは早いですから、どんどんネット全体の形も変わってくるはずですが、うなってくるようなビジネスの形も徐々にではありますが変わっていきます。

正しい情報を得ることで最短で成功することの鍵になるというわけです。

そしてどんな能力が必要かというと、

- ・情報収集能力
- ・検索能力

この2つが大前提になります。インターネットビジネスをやるなら本当に一般教養みたいなものなのではないでしょうか。ようは自分で情報収集していくのを覚えましょうっていう。もちろん情報収集している人がほとんどだと思います。それでもほかの人のメルマガを読んだり、IT全般のニュース、インターネットビジネスの全体の情報がある程度眺めてみることやそういったアンテナを張っていくおいて情報収集する癖をつけることを習慣にしてください。

これは間違いなく必要なのですが1つ注意しなくてはいけないのが現代人は情報過多であるとお伝えしました。正しい情報と間違った情報の両方を得てしまうこともあります。

**僕の中で大事にしているのは”比較”をすること。
必ず比較をするようにして下さい。
半分信じて半分疑う。比較して比較してこれだというものを見つける。**

必ずこういったことをするようにすることで本物なのか偽物なのか見えてきます。

続いては検索能力ですが、
わからないことがあったらとにかく検索して下さい。ググりましょう。
現代は無料で手に入る情報はネットで素早く見つけられます。

これがとにかく重要になります。小学生でもできそうなことですが甘くみてはいけなくて、今後何かをしていくときに新しいツールを利用するとか、これまで触ったことのないソフトを利用するとか無料ブログを始めるとかいろんな媒体を使っていくことがあると思います。

そのタイミング、タイミングでやり方がわからなかったりどうしたらいいのかというのは誰でも経験することです。

初心者レベルの困ったことは検索したらほとんどが一発で解決することです。逆に言えば検索できない人はその都度その都度止まってしまうから検索能力は必要不可欠です。

【ここであなたにいくつか**真実**を話します。】

1. 楽しんで稼げるは嘘×頑張ればのちのち楽できるのが本当○

もう、うんざりしているので本当の話をします。
ネット上にわんさかいる”楽しんで稼げる系”は嘘だと思っています。
なぜならその変な商品売り付ける為の罠だからです。
世の中はそんなに甘くありませんが、効率的かつ将来的にとっても楽できるように
することは可能な世界なのが真実です。

2. ビジネスの自動化、不労所得はまじで可能です。

普通よりも楽しんで自動化で収入を得ることは可能です。
メール1通で数百万は存在します。
しかしそれには数ヶ月から1年くらいの努力が必要です。

僕が伝えたいのはインターネットビジネス界隈で詐欺師が蔓延している事実です。

本物と偽物が入り混じっている世界であるということは知っておいて欲しい真実です。

ビジネスの本質2: 「正しい稼ぎ方」を選ばなければならない

間違った稼ぎ方（ビジネスモデル）を選んでしまったら寝る間も惜しんで作業したのに1円も稼げずに終わる可能性があります。

【ネットビジネスで稼ぎにくい稼ぎ方（ビジネスモデル）】

ネットビジネスは基本的に「たくさんのアクセスを集めてそれをお金にかえる」こんなビジネスです。

つまり、

- ・ どうやってアクセスを集めるか
- ・ アクセスをどうやってお金にかえるか

この2つを学ぶことが原理原則です。とってもシンプルに考えてください。

ここで大事なのが実は後者のアクセスをどうやってお金にかえるのかであり残念ながらどうやってアクセスを集めるかを考えてしまいます。

で、僕が伝えたいのは最初からアクセスを大量に集めることはカリスマじゃないと無理だし周りよりも目立たないといけないってことは再現性が低いんですよということ。

つまり、できるやつができてできないやつは一生できない。

ようは稼ぎ方を間違えてしまうと一生できないパターンもあるという視点は持っておいて下さい。

アクセスをどうやってお金にかえていくのか

アクセスをどうやってお金にかえるのかの視点を持ちつつネットビジネスではどれが稼ぎやすいのかわかると思います。

これからいくつかのネットビジネスの稼ぎ方を紹介していきます。

“パソコン1台でサラリーマン以上の収入を得るためには”

この基準で軽く紹介します。

3種類にした理由が全てタイプが違うからです。

【稼ぎづらい】

- ・トレンドアフィリエイトで稼ぐ

【肉体労働収入】

- ・せどり、転売で稼ぐ

【効率的かつ最終種着地点】

- ・情報発信（コンテンツ）ビジネスで稼ぐ

トレンドアフィリエイトで稼ぐ

これはクリック報酬、Amazonや楽天の広告収入で稼ぐ方法です。

ちなみにブログを書いて稼ぐの代表例でもあります。やり方としては今流行りのキーワードに関する記事を量産して一時的にたくさんアクセスを集める方法ですね。時事ネタだったり一時的に検索されるものを記事にしてアクセスを集めてブログ内の広告をクリックしてもらっていくもの。

広告の1クリックに対して数十円～

ちなみにこれに対してめちゃめちゃ効率悪くないとっていただけたらセンスあるとっていいです。

せどり、転売で稼ぐ

これはアクセスをお金にかえるものではなく”安く仕入れて高く売るで稼ぐ”ものです。

商品は本、家電、おもちゃなど。

本ならブックオフに行き単純にAmazonとの売値を見比べて掘り出し物を見つけて買って持って帰って出品するとかをひたすらやり続けるやつ。

稼ぎやすいとは言われているのですが本物の肉体労働です。

ちなみに大変です。

情報発信（コンテンツ）ビジネス

これは正直インターネットビジネスにおける最強の稼ぎ方と僕は自負しています。

メール1通で数百万の世界の正体はこれです。

これこそアクセスがお金にかわるものであり僕自身はアフィリエイトから始まっていますが最終的にはこれに辿り着いているし、今0ベースだったとしてもこれを始めます。

仕組み化、自動化なんて言われているものは全てこれだと思ってもらえればいいもの。

情報発信ビジネスというのは将来的に自分が一切なにもしなくても半永久的に収入をもたらし続けてくれる資産となるようなビジネスです。

【僕がオススメする稼ぎ方】

もう結論を言います。これがインターネットビジネスで稼ぐための本質であり真実である。

1.まずは0から1を作る

→1円でもいいのでネットで稼ぐ

2.1から10を作る

→1円でも成果が出たものを全集中で数十万まで伸ばしていく

3.10～無限

→その稼げたやり方を情報にして販売する、教える

ビジネスの本質3: 「正しいメンター」から学ばなければならない

成功法則は非常にシンプルなのである。
なぜなら、当たり前のことだが
すでに稼いでいる人のやり方をそのままやれば100%成功出来るから。

多くの人が素直ではない行動を取り自分のプライドを優先して
独学でやるから遠回りをするし、うまくいきません。

正直に言うとビジネスで成功するために成功したことのない
頭でいくら考えたところで成功できるはずは天才でもない限り無理です。

重要なのは上手くいっている人のやり方をいかに真似できるか。

上手くいっている人のやっていることを完全に真似することができれば
絶対に成功できます。

ただし、ここには注意しなければならないことがあります。

これも真実なのですが”正しいメンター”から学んだ場合のみ成立する話です。

言われたことをその通りやったのに稼げなかったのは何故か。

それはその講師と合わないまたはその講師が稼いでいないから
という
ことが考えられるわけです。

そういう意味では、自分にとって最適なメンターを見つけること
こそが
最短で成功する最大の近道であると言えます。

だがしかし見極めることははっきりいって知識のないビジネス
初心者には
難しいことだと思います。

詐欺師に引っかかりインターネットビジネスは稼げないと思い
込んでしまう
こういう図式は世の中には溢れかえっている事実でもあります。

僕自身これまでにそういった方々も見てきました。

ただ、正直僕は本当にラッキーだったと思います。
失敗はしていますが本当の稼ぎ方を教える人に巡り合っている
からです。

これを読んでいるあなたには間違ったメンターを選んで
失敗して欲しくはありません。

そこで正しいメンターを選ぶ際に参考にして欲しい指標をお伝
えしておきます。

1.口だけではなく本当に稼いでいる

これは本当に多いと思います。かなりもっともらしいことを言っているんだけど

実際には自分では全然稼げていない。

なんちゃってコンサルタントがインターネットビジネスの世界には多いです。

実際に結果を出していない。結果を出させていない人間から学んだところで

稼げるようになるはずがありません。

メンターを選ぶ際にくれぐれも実際に稼いでいる人を選んでください。

2.センスがいい人、天才または時流でたまたま稼いじった人

ビジネスに関してお話しするとどのようにしたらお金が稼げるのか、その理論的な原理原則を用いたり応用することで必ず稼げるようになります。

しかし、そういった理屈抜きでたまたま感覚やセンスのみで稼げる人は

ごく稀に存在します。

学校の先生でも学歴良くて教え方が下手な先生がいます。そういった先生は

元から頭がよくて勉強してなかったりするので生徒の気持ちが変わりません。

天才からビジネスを学んでも教わることに再現性がない場合が多いです。

あとはたまたま時流に乗ってしまっただけの人もいます。

ちょっと前に仮想通貨ブームが起こったことは記憶に新しいでしょう。

当時たまたま買ったコインが何十倍にも値上がりして金持ちになった人。

こういう人から学んでも当然1円にもなりません。

3. ビジネスの理解をしており言語化して説明できる人

僕自身これまでに指導されたりしてきたことを振り返ると、その人に合った指導の仕方があることを感じ取っています。

人によって趣味思考やモチベーションの下がる原因。やる気の出る方法。思考やクセといったように誰一人として同じ人間はいません。

得意なことと不得意なことと全て違うということです。

重要なのはなにかということ

その人の個性を十分に把握した上でその人の得意なことを伸ばすことだったり

その人の能力を最大限に引き出すこと。

基礎的な部分は全員が取得する必要がありますが最終的にはその人の個性を

いかすような方向で指導しているのかどうか。

そのように相手に合わせた指導ができる人が本当に優秀な指導者であると言えると思います。

上記を参考に是非あなた自身が理想な人生を歩めるような最適なメンターを見つけてください。

あなたが僕のように遠回りせずに最短で成功することを祈っています。

最後に

「自分の心に素直に従う生き方のススメ」を最後までお読みいただきありがとうございます。

僕が伝えてきたことは紛れもない真実であり、体験したことを全てありのままにお話しました。

これから配信する内容は僕が持っている知識、スキル、思考それらをお伝えしていきます。

しかし、最後まで読めているということはそれだけで成功できる素質を持っています。

なぜなら最後まで読む人自体がほんの一握りであるからです。

ビジネスでの成功は知識量やノウハウも大事ですが冗談抜きで”素直であること”

ここも重要な素質にはなってきます。

下手なプライドは捨て去り、真っさらな状態で何事も取り組みましょう。

今後は”メール講座”にてさらに詳しく解説していきます。

様々な情報（コンテンツ）を配信していくので見逃さないで下さいね。

ありがとうございました。

フミヤ 2020/5