

しくじりレポート

このレポートは、
僕が月収が700万を越えほとんど何もしなくても、
収入が100万円を切ることがなくなって2年ほど
セミリタイアを経験してなおかつ超絶調子に乗った
のちに現実逃避をし、自分と向き合い内省をしていた
時に圧倒的格上に遭遇して自分がクソすぎることに
気づきその時の自戒を込めて自分のためにそして忘
れないために書いた文章です。

過去の後悔もさらけ出すので懺悔のためのレポート
でもあるし、しくじり先生のような「こんな先生にな
るな」とも言えるレポートです。

まじの本音をさらけ出すので。口調とか気にしないで
ください。下記から本文です。

俺は雑魚だ。

調子こいていた時期がまじで長すぎた。

これを機にゼロからスタートしようと思う。

月収 100 万円を切らなくなってから積み重ねていく

という当たり前のことができなくなっていた。

セミリタイアして暇と言っている時期もあった。

今考えるとまじでしょうもない。

セミリタイアしようが勝手ではあるが、

成長するかしないか決めるのは自分自身なのだ。

自分で暇にして成長を止めてしまっていた。

まじで自戒。

この成長を止めてしまった機会損失は計り知れない。

生活には困らないのでお金に困ることはない。

ある一定の仕組みが成り立っているのでお金は現状ではそんなに減りはしない。

代理店での利益や、JV 先での利益もあるので金銭的ダメージがない。

ふと思うのが、

俺はビジネス自体は好きなパチンコが打てたらいいなという表向きの理由があったが実際は幼少期からのお金へのコンプレックスが原因で始めた。

苦労も重ねて一生懸命本気で取り組んだら半年で達成された。

50 万円超の利益。さらには 100 万円を切らなくなっ

た。この時は労働集約型のビジネス。

パソコンの前に張り付いて Twitter アカウントを量産したり、ブログを書いたり、地道にフォローしたりして全ての作業を自分でやってたな。

もうめちゃくちゃ新鮮な世界。

自分でしっかりとお金を稼げたことに驚いたし、なにより超嬉しかった。

あの時は本当に嬉しくて目の前がパッと開けた気持ちになり、ただ道を歩くだけでも幸せな気持ちになれたことを思い出す。

なぜなら自力で稼げたわけだから嬉しいはずだ。

特殊なノウハウだったのもあるけどね。

稼げるようになったからどんどん新しいことを吸収した。営業、組織化。企画を打つようになる。いわゆる人海戦術だ。

この時はなかなか素直でプライドもなかった。

ただひたすらに行動しまくった。

当時は個人的に知識がなくても行動と継続でいけるみたいなスタンスだったからノリと行動力だけでやってきていた。正直これは失敗である。

「知識」も必要だったからだ。

これはあとで話そう。

正直この頃は新鮮だしお金が多少あるからいろんな経験がつめるから楽しかったなあ。

- ・キャバクラで豪遊する（六本木、歌舞伎町）
- ・海外に行きまくる（東南アジア全般、ラスベガス）
- ・タワマン住む
- ・ロレックス所有する

こんな経験をしていくのだが、のちに調子に乗っていたおかげで投資詐欺で数千万円失い挙げ句の果てには今では笑い話ではあるが拉致されてタイまで連れて行かれるという凄すぎる経験をする。

この時点で「おれ最強」ってなっている自分にまじで伝えたいことがある。

ちなみに今のおれならこの頃のおれをぶん殴ってやます w

原因は完全に「知識不足」&「調子に乗った」

つまりは、

中途半端な知識の状態で大狗になったことにある。

ある程度の知識はあるので成果は出るし、

数百万なら当たり前に出るようになったので

そこで学びを一切しなくなり、なおかつ遊びにフルス

ロットルかましすぎたのが諸悪の根源とも言える。

基礎力はあるから苦労はしていないし、

セールス、マーケティングとかのすべて基礎を抑えた。

ぶっちゃけ今でこそ言えるけど全然足りないだけ

どね。

それに本当にぶっ飛んでる凄い人って、

超深いところまで学んでるし、レベチなんだよね。

極めてたりもしてる感じ。

おれの場合は薄く全体を知っている感じ。

まさに月とスッポンに例えられるレベルで差があるんだわ。

上には上がいる。ってまさにその通りで知ってはいたんだけど避けてきたんだわ。

だって、めっちゃ不快感あるじゃん。べつにこっちはお金に困っているわけでもないのに不快感ある人という意味がないとかめっちゃ思ったた。

くそしょぼい。

自分でよく「成長は居心地の悪いところにしかない」って言ってるおれがそれ避けてんのよ。

まじだせー！ これも自戒。

例えば、

過去の自分殴ってやりたい案件その1。

おれの月収が200万円～500万前後です。

で、3000万の人が現れる。

そんな時のおれの心理状態って、

「稼いでる額の桁違うけど一般人よりおれ稼いでるからべつに気にしないわ」

ってまじで思っていました。

ダサい、ダサすぎる。

普通にその時のおれゴミすぎるだろ。

気にしないじゃねーよ、気にしてるだろ、むしろ気にしないとおかしいだろ。

成長止まりまくりの自戒です。

って今なら思える。

けど当時は現実から目をそらしてたし、そもそも格上との接触さえも避けてきた。

今だから言えるけど精神性クソ野郎でした。

全然上目指してない普通にくそ w

ネットビジネスってよくも悪くもその辺の選択を出
来てしまうんだけど避けてきたばかりに 2 年間の
停滞を余儀なくされました。笑

恥ずかしいが忘れないために書いておく。

そもそも儲かる手法だったりの構造って結局全部一
緒だし、特殊なアイデアいらな
いし
型があるからそこに当てはめていくだけ。

作業時間は掛かるかもしれないけど人に任せてしま
うこともできるわけだ。

ある程度の仕組み構造がわかっていて作ってしまっ
てあとは放置。または、裏側でプロデュースみたいな
感じで仕事もしていたのでそれがある程度形になれば
そこも放置みたいな。

だからこそリスクは取らなでいてしまった。

その結果動かない。

動かないことで新しい情報に触れなくなるから、

どんどん停滞そして退化していく。

てかおれがどんどん退化しても、収入は安定してしま
った。

仕組みって怖いものである程度の売上が上がるから、

自分自身の成長を止めておれ自身のレベルはどんどん衰退していったし、遊んでいるだけだった。

これは紛れもなく僕自身の黒歴史だしまさに闇。

むしろ病んだよね。

人間てのは新しい情報に触れないとダメなのよ。

ちょっと難しいのは初心者の場合は基礎がない場合は情報量触れるよりも厳選した情報に絞った上で丁寧基礎を高めていかなければいけないからこそ

はじめのおれはその通りやった。

徹底的に真似るってやつね。

その後に基礎と基礎が組み合わさって、思考が洗練された。点と点で繋がるってのはまさにこういうこと。

洗練された思考をもとにビジネスをやって、
最初は本当の超楽しかったし、成果が出た上で新しい
ことを覚えていくってめっちゃいいよね。
それからだんだん慣れていってしまっ
て、
慣れるとそりゃ当たり前だけど稼げる。

これはまさに呼吸をするかの如くって言葉がぴった
りだと思う。

だけど時として慣れてって悪い部分はあるよね。
慣れたことである程度稼げるからべつにリスクも取
る必要なくなるし、これ周り見てもそういう人いる
なってるのはある。

だから外部の情報に一切触れなくなり、結果的に退化
していったわけです。

成長が止まるというのはこういうことを言う。

僕の場合は本来次のステージに進んで極めていく必要があるはずなんだ。

めっちゃ中途半端になっていてもはや時々いるネット上のビジネスモデル知っているだけの評論家状態。

「あー、あのビジネスの仕組みはこうだ」

「あれは稼げるけど短命だね」

でも実際やっていないのはキモかった。自戒。

1度セミリタイア状態の時にテキトーにNetflixとかYouTube 見まくってたんだけどもっと遊ぶならちゃんと遊べって言いたい。

もったいねー。

暇であるならばネットビジネスに関連する目的を持って見ろよ。

他に言い換えるならば物語の文章構成学ぶのにコンテンツとして見るよとも言いたい。

2年という長期間の間の時間を無駄にしてしまったと感じる。2年あったらしっかりやっている人なら年収億行ってもうやんw

これが今の貯金ゼロで仕組みもないとなったら行動するはず。

シンプルになるのは大切であると伝えおこう。

行動がシンプルにとは、

やった方がいいけど、やらなければいけないことがない時は・・・

- ・ 本を読む
- ・ ネット上の情報検索
- ・ 仕組みを作る
- ・ 人に会う

これは僕の体感ベースの話ではあるが人は人でしか
変われないと思っているし《出会いやきっかけ》
現状の状態のままだからこそ人間としての成長は止
まるしどんどん劣化するわけです。

人間新しい世界や人に触れなければ絶対的に慣れて
退化はするし、逆に新しい世界に触れることによって
成長するのはどんなアニメや物語見ても同じだ。

人間て何もしなければ現状維持むしろ衰退する。

そこでだ。

今のおれは情報に対して何をやっているかと言うと。

かなり本質的に基づいた行動を取っているはず。

これはある程度のビジネス経験や思考してきた回数。

いわゆる試行回数が多いので初心者のフィルターよ

りもわかるというこであり、

ここがかなり重要ではある。

なぜなら失敗する確率が確実に減っているから。

試行回数チャレンジしているということは試行して

いる時間もあるのでハズレを引かなくなってくると

も言える。

ここで1つおれのクソしょうもない失敗談を話して

おこう。

一時期投資で人生上がると豪語してクソ詐欺にあっ

た話である。これを聞けばいかに無知であることが愚かなのかわかると思う。

天狗になっていた時代にある程度収入があったので、いくつもの投資案件に遭遇する。

- ・ 3 ヶ月で投資額が 3 倍になる案件
- ・ 半年で投資額が 7 倍になる案件
- ・ 月利 5% の案件
- ・ 月利 10% の案件

僕の場合はもう資産が 10 億になるまではこの手の案件はやらないと決めているのだが、実際におれはこれで 3000 万円くらいの損失を出している。

本来ならありえないと思うシアホかって思うかもし

れないがこの時は回避不可なレベルでそこに熱中してしまった。

ある意味仮想通貨が流行っていた時期でもあったので本来ありえないことが起こりうるという錯覚を起こしてしまったのもあるかもしれない。

実際に仮想通貨で 3500 万円ほど儲かっていたのも個人的にこのクソみたいな投資で人生上がろうみたいな思考を生み出してしまった原因でもあると思っている。

宝くじ当選者の末路も結局生活レベル上がっているけど自身のレベルが上がっているわけでないのにそのまま継続して元に戻れなくて破産が基本。

そもそも知識投資した方が何倍も利回りがいいこと

をちゃんと理解してない時点でお察し。

今ならその金フルスロットルで自分の事業に投げる
か知識投資に全ツツパなんだけど。この頃のおれマジ
で反省しろ。

いやー、恥ずかしいけど自戒。

おれの理念に対して話すと

「稼ぐ×健康」とそして、

時間的自由

場所の自由

人間関係の自由

仕事内容の自由

であり、

お金は稼いで時間は増えた。

だけど、全ての悩みは人間関係（対人関係）にあるってアドラーは説いている。アドラーは《嫌われる勇気》の心理学者ね。

この辺って非常に重要なんだと思う。

つまりは趣味や仲間の存在も大事なものは最近は本当に思う。

外部の刺激も大事だしお金お金ではなくて全てを満たしてこそその幸せであると言いたい。

常に新しい情報入れて、ネットビジネスはオンラインだけどオフラインも大切にしてその大切に始めた矢先にいろんな人にも会って悔しい思いをしたし、過去の自分に対して今のおれが言えることを書き出していこうと思う。

ではではいきます

- ・ 行動出来なすぎて評論家になっていたおれ
- ・ 月収 1000 万を後輩に先越されて心の中で嫉妬したおれ
- ・ ビジネスである程度結果出てしまったから学ぶ必要がないと思っていたおれ
- ・ ビジネスそのものが少しグレーなんじゃないかと思っ
てしまい疑心暗鬼になっていたおれ
- ・ 戦略や本質を学ばなかったおれ
- ・ 表面上の枝葉のノウハウのみでちょっと稼げてし
まったおれ
- ・ 短期的思考になって投資で人生上がろうと思った
アホなおれ
- ・ 最高月収 3500 万超えてから現状維持したがってし
まったおれ

けっこう出てきましたが、これは過去に自分が本気で思っていた本音の数々です。

《行動出来なすぎて評論家になっていたおれ》

ビジネス 3 年目の頃の話。

それこそ月収を 100 万円切らない状態でずっと来ていたから個人的主観で言えば正直いい感じの人生を送ってきたと自分では思っていた。

だからこそかもしれない。

「これ以上ビジネスで行動する理由」なんてないと思ってもおかしくないかもしれない。これはある意味ビジネスをやっていなかったときのおれの心境で

さえも看護師時代副収入でパチンコでも収入を得ていたから生きていけるじゃんと思っていたし、お金の死ぬほど稼ぎたい！なんて心の底から思ったわけじゃない。

最初の気持ちで考えても「月に5万円があれば」とも思っていたし、「欲を言えば好きなパチンコが打ってネットで月に30万円稼げたら最高だ」って思っていたのが本音だ。

なんなら看護師の同期の中でも稼いでいる方だったし、ビジネス3年目の時点で一般の方よりも高収入の状態である。

でもさ、まだ上を目指して月1000万2000万って人も見てきているしビジネス始めた頃なんて周りは

1000 万円の借金からの上がった人だったり、3 年半も結果が出なかったけど継続してたら一気に収入が伸びた人もいたっけな。

その点、初期と 3 年目のおれはというと周りの稼いでいるビジネスモデルをたくさん知っているからそれに対して自分は実践もしていないのにやり方が微妙なりあれはおれはやりたくないだのめっちゃ言っていて今考えると恥ずかしいな。

つまりは、よく自分でも言っていたんだけど、

「行動ができない＝現状に満足している」

まさにこれ状態。だから元々貧乏だったり、過去に失敗していたり、家庭環境による反骨精神がないとダメとか勝手に思い込んでいたし、

「自分も行動する理由がほしい」 とか勝手に思い込んでいたんだけどさ、
でもこれって、行動する理由がないから行動できない
っていう勝手に思い込んでるだけよね。

ぶっちゃけると、ただ面倒だっただけじゃん。
看護師のときのおれは先輩に面倒なこと頼まれば
しぶしぶだったとしてもやるくせにさ、

途端に自分で自分のためになると面倒だからやらない。

ダサイよ。

それにだけ「行動しないといけない理由」 がない
とダメですか？と言われると違うよね。
そもそもやりたいことに理由なんていらねー。

《月収 1000 万を後輩に先越されて心の中で嫉妬した
おれ》

そもそも自分の理想と現実が乖離するところいう心理状況になるよな。

これなる人多いと思うんだけど元々は自分の方が実績は上だったのに気づいたら抜かれてたとかないと認められなかったりね。

で、その時に「長い目で見ると〇〇さんは長くは続かないよ」とか「〇〇さんは△△だしな〜」ってひがんでました。

過去のおれ、圧倒的敗北を素直に認めなさい。

負けを認めることというのはとても素晴らしいことで学べるところが少なからずあるということだ。

例えばなんだけど、
情報発信者でインフルエンサーとかでもぶっちゃけ
下に見ているところがあった。
とんだ失礼野郎である。

でも事実実績としては考えると、
コミュニティで500人集めていたり、
これをおれにできるのかってことだ。
そして、利益を単月だったとしても数千万決められる
のかが大事である。

欠点なんてどうでもいいのだ。
それよりも学ぶべきところはあるんじゃないか？と
まずは考えろ。
結果的に他人と比較して自信付けてるの意味はない。
ただの自己満にしかならん。まじで。

大事なのは自分自身の成功体験をひたすら積むこと。

他の人なんてどうでもいい。

他人と比較したところで自信をなくすか自己満を
するだけになる。

それよりも自身の成功体験を積み上げていけば周り
なんて気にしなくなるし、

勝手に自信がつく。

自己肯定感はめっちゃ大事だからそっちを優先しろ
って思う。

《ビジネスである程度結果出てしまったから学ぶ必
要がないと思っていたおれ》

これはもうある程度稼いじゃってたビジネス2年目以降のおれ。

会社も設立しているし、

月収100万円は切ることないし、

ビジネスわかった気になっていて学ぶ必要がないとか調子こいていたです。

まじで絞め落としたいww

その時点のおれの状態は「おれ案外最強」とか思っていて、数々の脱サラや会社化とかしていて全くもって学ぶ必要がないと思いついでいた。

はっきり言って大問題。

学びをやめてしまうということはお客さんのレベルがあくまでおれくらいにはなりますよってだけで、

月収 100 万少なからず切らない状態までは引き上げられるけど安定して月収 1000 万とか、つまりは年収億いってない時点でそこまで引き上げられませんよって言ってるようなもんじゃねーか。

よくもそんな状態で何が教わる必要ないだよって言ってやりたい。

今の僕自身の気持ちとして実力をつけて結果を出すことが最最最優先である。

自分のクソみたいなプライドだったり、自己満足はあとだ。

結局自分でやるとなる絶対に自己流をかましてしまうことになり、結果的に時間もかかるし、売上も立たない。

ゆえに自己流で苦しくなって自滅しかねない。

これは月収で 700 万とか稼いでも全然おれは思うことだし、

自分よりも格上の人に教を乞いて真似るのが 1 番の鉄則なのが事実だし、

成功者は皆これをしているってこと。

自分はこうしたいんだ！ってのはあとでいい。

自己流こねくり回して少し上手くいったけど時間が掛かって年収 1000 万と自分のプライド捨てた結果真似をして年収 1 億だとしたら、

どっちがいいでしょうか。

おれは圧倒的に後者を選ぶし、

過去の自分の無駄にした2年間に足りなかったのはこれしかない。

ビジネスの初期も結果的に教わったから半年くらいで月収100万円切らなくなったからね。

《ビジネスそのものが少しグレーなんじゃないかと思ってしまい疑心暗鬼になっていたおれ》

おれのビジネス始めた頃の頃、実はビジネスを始めたのが実質的に7年前ではあるのだけど本格的に始めたのが5年前からというほぼ活動していない空白の2年間が存在するというのは今から書くことが理由でもあります。

どういったことなのかというと自分の周りにネット

ワークビジネスやローンチ上がりが多くてネットワークビジネスってのは人を紹介したり商品を買ってもらおうビジネスモデルでローンチはプロダクトローンチって手法なんだけど、
この中でも詐欺的要素を含むものも存在していて、よくあるのが動画を何回か見させられて中身のない塾の勧誘をするものがある。

正直言って手法としては素晴らしいんだけど、中身のないものを販売する手法も存在するから僕は関与していないので知っているだけだけでも、知り合いでやっている人がいたのでビジネスというものは割り切ってやらなければ稼げないグレーなものなんだと勝手に思い込んでいたのは事実である。

つまりは、僕の周りの人たちが「お金が入ればコンテンツはクソでもいい。」

みたいな考え方の人たちだったってことです。

僕は2年間は無駄になってしまったもののその人達
みたいに振り切ってお金を見ることも出来ずビジネ
スに触れてはいたけど本格的にやってなかった理由
はこれになります。

(ぶっちゃけ今となっては詐欺的な稼ぎ方をせずに
済んだのでよかったです、まじで)

で、その結果おれはちょっとやりたくないと思ってい
た時期があったのだが、

だからこそ早めに原理原則に基づいたビジネスモデ
ルを見つけろよ！って言いたい。

これはもういわゆる知識をつけて、

そして、戦略や本質を学べということだ。

戦略や本質を学ばなかったおれに付随するので続き書いていきます。

《戦略や本質を学ばなかったおれ》と《表面上の枝葉のノウハウのみでちょっと稼げてしまったおれ》

ビジネスの本質、ビジネスの戦略を学んだ。

つまり知識を学んだ。

上質な本質と戦略を学ぶとことでやるべきことがハッキリとわかる。

パソコンの前に座って「何をやろうかな」と考えていたのが「これをやらないかん」という発想になる。

だから、一つ一つの作業に手応えがあって、
確実に成功に向かっていく確信がある。

戦略を学ぶ前の自分は考えているつもりだったけど
全くの無思考だったと思う。

考えているふりをして、迷っていただけだった。
ビジネスはグレーだなと思いつつも知識がないだけ
だった。

なので迷った挙句に無駄なことをするし、
成功とは直接関係のないことをしてしまう。

というか、初心者の頃から余計なことをやらずに正しい知識と戦略でやっていてばたぶん今頃年収億はま
じで余裕だったんじゃないかと本気で反省している。

これもある意味自戒とも言える。

ビジネスの原理原則を学んだりもした結果、
上手くいく戦略は大体同じ「型」であり、
パターンであり、テンプレートなんだよね。

それさえ知っていればそこにコンテンツ当てはめる
だけで結果が出る。

起業家の知り合いが増えるとわかるんだけど、
みんなビックリするくらい同じ戦略をだったりする。

ビジネスの本質はみんな同じで、
それを学べば誰でも成功できてしまう。

逆に、オリジナルを出そうとして自爆するのはよくあ

るケースとも言える。

本質を学ぶのはグレーとかそんなん見極められるくらいに始めに知っておくべき項目とも言える。

ビジネスに取り組んでみて僕は改めて自分の弱さに気付いた。

人間は弱い生き物だからすぐに目的と手段が入れ替わってしまう。

僕は途中から小手先のノウハウに頼らなくなって、基礎、本質、型を大切にしたら、そこからビジネスの結果が一気に伸びたんよね。

例えばなんだけど、
ひたすらブログを更新したり、

Twitter でコツコツ集客したり、
Youtube 動画を量産したり、
本で勉強を始めたりとかね。

これは昔やってたなーって思うし、
これをやってる人実はめっちゃ多い。

大切なのは「売れる仕組み」を作ることが最優先
である。

でも、そこからズレて、
どうしても居心地のいい場所に行ってしまう。

大切なのは「いまやってることは成功に直結してる
か？」ってこと。

《短期的思考になって投資で人生上がろうと思った
アホなおれ》

これも序盤に少し書いているんだけどまじで自戒。

知識をつけろにも付随するし、
自己投資したほうが何倍も利回りいいのに
短期的な思考になっていて、
つまりは楽しんで稼ぐ思考ね。

稼いだお金を投資に投げて利率で生活する。
これって間違っていないんだけどまだそのステー
ジじゃないだろってのはある。

世界一の投資家のウォーレンバフェットでも年間利
回り 20%と言われているのになにが投資で人生上が

るだよ。

年間利回り 20%にするよりも、
知識に投資をして利回りが何倍、何十倍にもなるのに
それをしなかったアホなおれに当時なら目を覚ませ
と言ってやりたい。

むしろ知識投資が最強であると知るのが少し遅かった
ただけで気付いてよかったとも言えるか。

《最高月収 3500 万超えてから現状維持したがってしまっ
たおれ》

最高月収の金額は仮想通貨のお金ではあるんだけど、
それだけではなくて、良くも悪くも現状維持に甘んじて
しまった自分へ。

月収数百万円を數位しているからこれくらいを維持
できればいいかなって思っていた時期がある。

それに対してはぶっちゃけもはや成長がない。

慣れていることをして現状維持。

ぶっちゃけ魅力はない。

だからこそ現状維持するな。

学び続けろ！と言いたい。

成長するためにお金も時間も惜しむな。

そもそもネットビジネスはほとんどノーリスク。

だからこそ更に大きく成長するために負荷を掛け、
リスクを取れと。

いとも簡単に退化していくから気を付けろ。

今これ書いてるおれはリスクを取って学んでる。

口座残高がカラっからにしる。

でもリターンはマジでデカイぞ。

かなり出てきたおれのしくじりシリーズではあるけども過去の自分の過ちに気付いて良かったと思っているし、

個人的にはこれは何度も読み返して反省すべき部分です。

過去の自分の事を思い出すだけで反面教師にしたい部分も沢山あるけど、逆にビジネス始めたての初っ端は勢いよくて当時のおれを参考にしたいところもちょっぴりだけある。

たとえば、

看護師してパチンコしているから貯金 300 万円くらいあって当時怖さもなく、
30 万とか 100 万円とか自己投資にガンガン使ってたっけな。

ぶっちゃけあの頃の勢いだけはなかなかだなんて思うし、あの頃の自分の学ぶところあるわーなんて思う部分はちょっとだけある。

最初の自分の勢いと行動力シリーズ

・看護師 8 時～17 時パチンコ 18 時～22 時アフィリエイト 0 時～3 時で睡眠時間 3 時間を 2 ヶ月続けたこと。

これもさ、

言うたらたったの2ヶ月だけよ。

2ヶ月だけ睡眠時間削って3時間だけは絶対にビジネスに捻出するようにしただけで結果的にアフィリエイトで月20万円稼げるようになった。

あの時初めてネットで稼ぐという成功体験を得た。

あー、稼ぐって一気にガーッと作業しないとあかんわって初めて思ったことでもある。

自分に負荷を掛けてダラダラやらずに一気にやる。

そしたら、普通に結果出たよね。

普通に考えても今の延長線上にそれ以上の未来はないみたいによく世間やら投稿でも見るけど自分で体感した。

で、そのあとは楽。

みたいなことはネットビジネスではありがちなこと。

思いっきり負荷かけてしまうとそれ以下の作業が楽なのもよくある話だ。

- ・看護師辞めて貯金 200 万円くらいで半年間報酬ゼロで 10 時～終電までひたすら作業した

これもあのときのおれはよく頑張ってくれたと思う。

唯一褒められるポイントで、

稼ぐために未来が見えないから挫けそうになってたし、

看護師は辞めて休職手当は終わりまさに背水の陣とも言えるような時期を乗り越えたから今があると思っている。

おれにも辛い時期があったし、

あの体験は今でもあのときに戻りたくないって今でも忘れない今だから言えるいい期間だった。

それくらい本気だったんだよな。ってことだ。

これ見たときにそのときのおれがちょっと前のおれに遭遇したらどう思うだろうか。

勢いと気持ち完全に負けてるやんって

今もそれくらい必死になってやれるだろ。

こういう昔の勢いみたいなのは年を重ねるほどにどんどん薄れていく。

そういう人は多いと思うんだ。

だからこそ、日々内省をしていい初心を忘れずやっていくことが大事だと思っている。

いろいろと書き出してきたけどもこうやって書き出すだけでも反省すべき点は数多くあるとわかる。

しかもだ、

それを人間忘れていく。

おれは忘れないために書いていく。

まだまだ課題は山積みだけど、
このレポートを振り返って読み、
常に成長できるように更に追加もしていく。

人の公開したことのなかったレポートで、
自分用のしくじりレポートなのでおれとか僕とか入
り混じっていますが気にしないでください。

読んでくれた人のちょっとした刺激や、
なにかしらの参考になればと思い書きました。

感想、意見などなどもらえたら、
嬉しいのかな。

フミヤ