

ゼロイチでビジネス始める人が
必ず知っていなければならない
レポート

作成者 フミヤ

フミヤです。

本日は0状態またはマイナスの状態から大きくステップするための話をしていきます。

お金が欲しいと思うのは当たり前のことだと思えます。

お金が全てではないのはわかっていますが今のご時世、ほとんどのことにお金が必要です。

ではどのようにしたらお金が手に入るのでしょうか。

- ・ 人から盗む
- ・ 汗水垂らして労働する
- ・ 投資？

色々方法がありますが僕からは
“ビジネスでお金を稼ぐ”

をメインを目的とします。

ではビジネスとは一体なんなのか？

ビジネスとは・・・

価値を提供してお金をいただくこと です。

ということは

価値の正体をわかることでお金の増やし方が変わります。

価値とはなにか。

これがわかればビジネスで儲けることが可能となります。

後ほど詳しく話をしてきますが、
価値について考えるべきこと以下の3つです。

- 1.どんな価値を提供すればお金を貰えるのか？**
- 2.その中でも特にお金になりやすい価値の種類とは。**
- 3.同じ価値でもどんな”方法”で、”誰に”提供すれば楽なのか。**

ここで1つ、
“詐欺”についての話をしておきます。

価値を提供して、代わりにお金をもらうのであれば

“詐欺師はどんな価値を提供しているのか？”

と疑問が残ると思います。

詐欺はビジネスではありませんが彼らも同じように多くのお金を儲けています。

では、価値とは詐欺でもいいのか？

と言えば答えはNOです。

ここで覚えて欲しいのは

詐欺師が提供する価値は”刺激”であること

宝くじであったり公営ギャンブル（競馬、競輪etc..）は
胴元の取り分を考えたら詐欺には近いと言えます。

しかし、彼らは夢という名の刺激を与えています。

“刺激という価値”

の対価にお金を儲けるのがギャンブルや詐欺ということです。

**詐欺師がなんでダメなのかというと
ビジネスの根底でもある
”信用”が欠けているからです**

**信用というのはビジネスを長続きさせる
ための役割があります**

詐欺師が与えている価値は刺激です。

刺激という価値は短期間で消滅します。

ビューンと一瞬テンション爆あがりしますが
すぐに消えてなくなりします。

つまり刺激というのは賞味期限が短く、
短期的な価値であるというのがわかります。

なおかつ法にも逆らっているので続かないし、
逮捕されるリスクもあり、最終的に自分が病んでしまう
といった副作用も持っています。

そして”信用”というのはどんなものにも勝る
長続きさせる道具でもあるので

詐欺にはそれが欠けてしまっているから続かないのです。

ちなみに労働についても触れておきます。

サラリーマンは時間や労力という価値を提供して その代わりにお金を頂いています

給料（お金）＝時間&労力

という方程式です。

ビジネスは価値とお金の交換です。

ある意味サラリーマンも立派なビジネスですが、
後ほど解説する”レバレッジ”が一切効いていません。

1と1を交換する

みたいなイメージで収入の上限が決まってしまう。

またビジネスと違うところをあげると

依存（会社や組織etc..）が入っているので
収入の上限も含めて自分でコントロールできない
弱点を持ち合わせています。

なのでここでは会社に属してもらうお金は
ビジネスと呼ばないことにします。

“交換”をもっと深堀していきます。

あなたは交換をしたことがありますか？

たくさんあると思います。

僕は子供の頃に遊戯王カードを集めていましたが



レアカード（Aランク）は価値が高くこれをゲットするために10枚のBランクと交換したりもしていました。

“レアカード1枚（Aランク） = Bランク10枚”

おそらくあなたも友達となんかしらの交換はしたことがあると思います。

めっちゃわかりやすい極端な例を出します。

“結婚”も人によっては交換という人もいます。

“生涯あなた1人に絞ります!”

セックスをし続けます

という信用の元（上記の約束を前提とした場合）

男性側：フリーセックス権という価値

女性側：将来の安心&生活の保障という価値

と捉える人もいます。

“奥さんがセックスさせてくれない”
と嘆いている男性も多いと思いますが
難しい問題で信用（最初の約束）の崩壊です。

その上で女性が
「給料だけ持ってこい！」
というのは、

長続きの秘訣である信用が欠けているので詐欺と
言えるかもしれません。

なので家族仲が破綻していきます。

男性も女性も魅力的であり続ける
というのは、結婚やセックスに隠された前提と言えるので
お互いがそれもサボると本末転倒です。

まあ、そもそも結婚という法律自体が
いろいろおかしいのかもしれませんが。

ただ、これくらい極端な例であげると

“交換”信用”価値”

についてなんとなくイメージできたと思います。

ではここから

お金をもらえる価値とは何か？

を話しますが単純に自分が何にお金を使ったかを
調べるのが1番早いです。

例えば僕の銀行口座の履歴（内容）を見てみると。

フミヤが

- ・ 何に対して価値を感じて
- ・ どんな価値にお金を払っているのかがわかります。



日	お取引内容	お支払金額(円)
3-10	アメックス	421,344
3-27	ATM(064)	1,550,000
		440
4-10	アメックス	186,338
-5--5	ATM(064)	
-5--5	時間外手数料	110

155万円は学びへの投資です。

そしてアメックスのカードの履歴は海外旅行or
身体や漫画に使っています。

なぜ学びや旅行、健康、漫画にお金を払うのか？

価値の深掘りをしなければなりません

僕は漫画が好きなのですが
なぜ好きなのかと言えば

“漫画の世界観に入り込めるから”
だと認識しています。

現実世界だと不可能なことに挑戦していたり
(ワンピース：海賊王、NARUTO:火影、デスノート:王、
キングダム：将軍、ダイヤのA:甲子園)
相手を倒したりと爽快感が味わえたり主人公の成長と
自分をリンクさせたり

このように僕が漫画を読む理由は・・・

- ・ 現実世界からの逃避
- ・ 不可能を可能にするモチベUP

が主になってきます。

これ1つで自己分析にもなりますし

その人間が何に対してお金を払うのか？

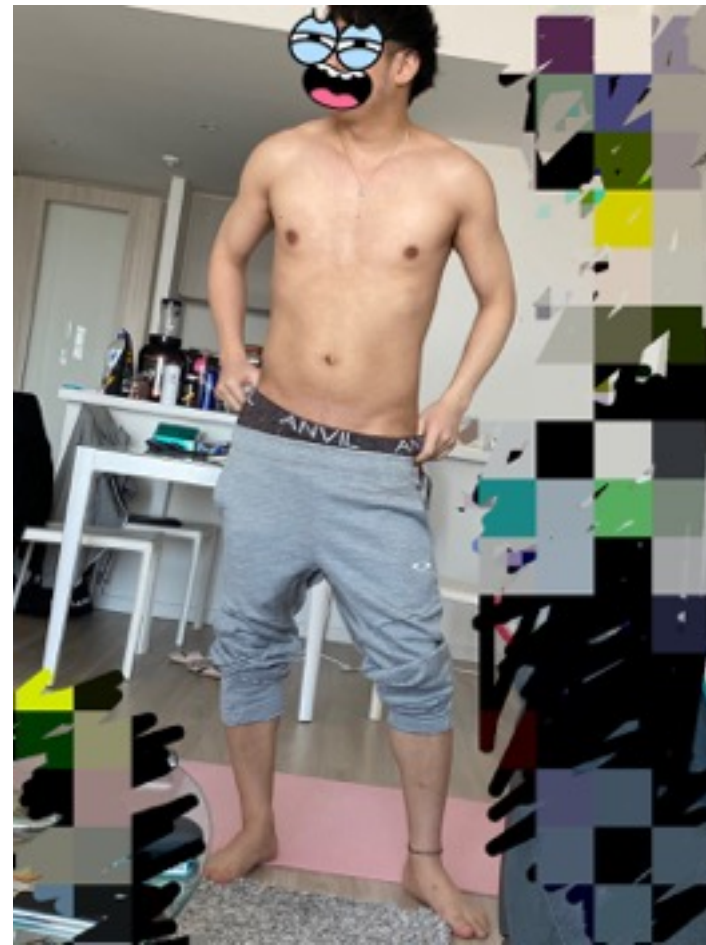
ちなみに僕がお金を払うウエイトをかなり占めているのが
パーソナルトレーニング、整体、プロテイン（タンパク質）、
EAA（アミノ酸）といった健康系です。

この健康についても深掘りしていきましょう。

僕自身もともとは稼いでからは10キロ以上太りました。
そしてだらしない身体をしていました。



2019年9月 80キロ（過去最高体重）



2020年4月 69キロ

稼ぐようになると外食三昧、飲み三昧の生活を経験した僕は左の画像のように太っていき、そこで20代でありえない体験をします。

“ぎっくり腰”と“痛風”です

そんなことがあってから一大決心をしてみずはパーソナルトレーニングを始めました。

そこから自分で調べたり勉強した結果。

本当によくない食事をしていました。ラーメンばっか。

そこからタンパク質とアミノ酸を摂取することやトレーニングで破壊された筋肉の修正を整体師にお願いしています。

僕の場合

- ・モテたい
- ・かっこよくなりたい

ではなく僕の深掘りの結果は
健康な身体をとり戻したい！

という欲求の元にお金を使うということをしています。

こうやって

1. お金を使ったものを調べる
2. その本質的な価値を深掘りする

と、

お金をもらえる価値とは何なのか？

が見えてきます。

では、今度はあなたの番です。

あなたがお金を使った 価値を深掘りして下さい

ここでのポイントはなぜ？を繰り返すことです。

例えば、

キャバクラに3万円を使った

Q:それはなぜ

→モテたいから

Q:なぜモテたい？

→結婚したい

彼女が欲しい

自分に自身が欲しい

やりたい

人によって変わると思いますが仮に彼女が欲しいのであれば

Q:なぜ彼女が欲しい？

→そろそろ結婚したい

親を安心させたい

風俗だとお金が掛かる

こんな感じで人によって理由が変わります。

**しかし、こんな風に深掘りしていくと
自分がお金を使っている本当の価値が
見えてきます**

まずは他人からお金をいただく前に
自分がお金を使ったものを深掘りして

価値を実感しましょう

他人がお金を払う価値が見えるようになります

では、
ビジネスは”価値とお金の交換”と言いました。

大事な要素は以下の3つです。

- 1.どんな価値を提供すればお金を貰えるのか？**
- 2.その中でも特にお金になりやすい価値の種類とは。**
- 3.同じ価値でもどんな”方法”で、”誰に”提供すれば楽なのか。**

この1は理解できたと思います。

次回

- 2.その中でも特にお金になりやすい価値の種類とは。**
- 3.同じ価値でもどんな”方法”で、”誰に”提供すれば楽なのか。**

について話していきたいと思います。